



## Business case Skolbussar

En projektgrupp har skapats bestående av Mats Sandberg, Bildningsförvaltningen, Mirsad Preteni och Kristian Silverberg Upphandlingsfunktionen inom Kommunledningsförvaltningen.

Kontakt för att inleda dialog har tagits med 4 leverantörer. En har avstått. Dialog har genomförts med 3 olika leverantörer med ganska varierande storlek och förutsättningar enligt nedan.

### **Öresund Transfer AB;**

Omsättning	4 Mkr
Antal anställda	5 pers

Verksamhet utgår från Vinkelgatan i Malmö. Ingen representation i Trelleborg.

Företaget såg åtskilliga problem, investeringen blir orimligt stor för dem, upplägget ligger utanför deras verksamhetsidé.  
Ej intresserad av hyrlösning.

### **Nobina Sverige AB;**

Omsättning	9 Mdr
Antal anställda	11 473 pers

Verksamheten utgår från Malmö.  
Ej intresserad av hyreslösning.

### **Bergkvara AB;**

Omsättning	2,1 Mdr
Antal anställda	1 326 pers

Företagets nuvarande policy är att inte hyra ut fordon utan chaufförer. Bergkvara är inte helt ointresserade och har efter diskussioner återkommit med prisindikation avseende hyreslösning.

**Kostnadsjämförelse:**

	<b>Köp av buss</b>	<b>Leasa buss</b>	<b>Hyra buss</b>
<b>Kostn/år</b>	5 386 000 SEK	5 362 000 SEK	5 643 000 SEK

Köp respektive leasing av bussar utgår från 10 skolbussar. Det behövs dagligen 8 skolbussar, samt en nionde för en extra morgontur för att hantera dagens behov. Den 10e bussen behövs som reserv- / ersättningsbuss. När det gäller hyreslösningen räcker det med att kommunen hyr 9 skolbussar och köper till buss för heldagsutflykter. I hyresfallet behövs ingen reserv- / ersättningsbuss.

Sammanfattningsvis konstaterar projektgruppen att:

- Det saknas intresse för hyrlösning från 2 av 3 leverantörer som projektgruppen fört dialog med. Det bristande intresset torde bero på att hyrlösningen i princip förutsätter lokal närvaro i Trelleborgs kommun.
- Endast en av leverantörerna, Bergkvara AB, har verksamhet med bussar och verkstäder inom Trelleborgs kommun.
- Det råder ingen sund konkurrens utifrån de förutsättningar som skolskjutsverksamheten inom Trelleborgs kommun kräver.
- Hypotesen om att det skulle finnas ett betydande mervärde för bussföretag att kunna använda samma bussar vi hyr från dem på ex lov och helger visade sig inte stämma.
- Hyrlösning innebär marginellt ökat handlingsutrymme. Lösningen bygger på avtalsbindning under 6 år.
- Den uppskattade kostnaden för de olika alternativen, se tabell ovan, beräknat utifrån nuvarande behov och verksamhet är inte till hyrlösningen fördel.

Vid en sammanvägd bedömning ser projektgruppen inte hyreslösningen som det mest kostnadseffektiva alternativet.

Kristian Silverberg  
Upphandlingschef